



UViRTUAL

¡Contigo, donde quiera que estés!



Transforma tu sueño en una idea de negocio

Proyección Social y su línea de Prácticas



Pilares Fundamentales

- Conocimiento
- Estrategia
- Ejecución

Cómo organizar nuestras ideas



- Investiga tu mercado: saber lo mismo que la competencia no sirve de nada. profundiza. sumérgete en tu mercado y estúdialo como un experto.
- Ponte una meta financiera tangible. cada seis meses me propongo alcanzar una meta nueva, eso implica trabajar duro, y hacer mejoras continuas, trabaja desde lo que ya tienes, con proyecciones de ir adelante de la competencia, y descubre lo que necesitas hacer cada día para llegar a tus objetivos.
- Crea una lista: las plataformas tecnológicas serán herramientas útiles a la hora de dar a conocer tu producto, haz una lista de tus clientes y enseñarles las mejoras continuas que tiene tu negocio.
- Es un error pensar que únicamente montas tu empresa para ganar dinero.
- No desenfoquemos con facilidad.
- Tu no vendes lo que quieres, sino lo que la gente desea comprar
- No da lo mismo en que momento lanzas al mercado tu empresa.
- Mantén tu nómina, y en lo posible dobla tus esfuerzos mientras tu empresa se acredita
- La forma jurídica, los impuestos y los contratos son los más fáciles
- Socios, y su rol en la empresa

- Gestión ambiental, posconsumo de llantas usadas para la adaptación en otras disposiciones en el municipio de Ocaña
- Plan operativo y gestión ambiental para el aprovechamiento de las llantas en desuso en el municipio de Ocaña N/S
- Plan operativo y gestión ambiental para el aprovechamiento y disposición final de las llantas en desuso.
- Plan operativo y gestión ambiental, para la recolección, almacenamiento y disposición final de las llantas en desuso en el casco urbano del municipio de Ocaña norte de Santander.

Estructura del título de mi proyecto



- Plan operativo
- Gestión ambiental
- Recolección
- Almacenamiento
- Disposición final de las llantas en desuso

Propósito de mi proyecto



Cuando tuve la idea de emprender, tuve una razón muy fuerte para hacerlo, quería mi libertad financiera, quería dinero, quería mejorar mi calidad de vida.

Pero a medida que iba avanzando en el proyecto fui cambiando de idea sobre mi propósito de crear una empresa, todo lo que me hizo impulsar, y luchar fue realmente **SERVIR A OTROS**.

Tips para emprender



¿Qué quieres hacer ?

¿Para qué lo quieres hacer?

Para empezar a emprender debes evaluarte y saber a qué estás dispuesto para alcanzar tu meta, hay personas que quieren generar algún tipo de ingreso, para poder subsanar deudas, gustos, viajes etc... Y tener un ingreso fijo, tener algo seguro y dedicarle el poco tiempo que le puede quedar si se decide seguir trabajando para otros.

El otro tipo de persona que renuncia a todo, con mucho orden y se dedica de forma completa a su propósito y alcanzar su meta de manera definitiva.

- Pon tu don y tu talento al servicio de los demás.
- Infórmate día a día sin desenfocarte de tus objetivos
- No te desmotives al primer obstáculo
- Infórmate de las ayudas para emprendedores
- Piensa en la gente que conoces
- No dejes de capacitarte y fórmate
- Tus empleados deben ser partícipes de tus éxitos
- No hagas caso a la gente pesimista
- Crea un blog
- Dale un buen servicio al cliente
- Acepta el momento de la retirada

Prioridades



Todo es cuestión de prioridad.

Debes programarte, dedicarle tiempo a desarrollar tu idea, si le dedicas más tiempo a tu trabajo y dejas a un lado tu proyecto de vida posiblemente nunca llegaras a tu meta, por lo menos dos hora al día que te puedas conectar con ese proyecto



GRACIAS



/uvirtual



/se_Uvirtual

Línea de atención al usuario: **(57 1) 756 1154**
www.uvirtual.edu.co